



## *Il mercato delle ESCo: Attori a confronto*

Interviste a cura di Micaela Ancora



Società di servizi energetici (ESCo)  
**Energia Mediterranea srl (Enem)**  
Gianluca Vumbaca

- **Di che natura sono i servizi offerti dalla vostra ESCo? quali sono le azioni di intervento attuate più di frequente?**

Le attività principali di Enem sono rivolte a proporre agli utenti interventi di efficienza energetica. Posso indicarne alcuni come il Motor Challenge Programme partnership per la promozione e diffusione dei principi e delle linee guida definite dal programma avviato dalla Commissione Europea e per la proposta di partecipazione allo stesso per l'acquisto di motori ed azionamenti elettrici efficienti. Proponiamo poi il Controllo di qualità del servizio di trasporto, ossia assistenza ai clienti per la Dichiarazione di adeguatezza prevista dalla Delibera 247/04 dell'AEEG, monitoraggio dei parametri di qualità del trasporto elettrico, assistenza per la richiesta di indennizzi a seguito di danni arrecati, consulenza per la preparazione di contratti di qualità bilaterali tra distributore e cliente finale. Inoltre la nostra ESCo offre una consulenza commerciale per individuare il miglior fornitore di energia elettrica, le indicazioni su tutte le novità normative relative all'efficienza energetica, il controllo di coerenza tra fatturazione e contratto, l'analisi del costo dell'energia e dei prelievi di energia elettrica.

Enem propone anche, oltre all'autoproduzione di energia elettrica e termica (cogenerazione), la produzione di energia da fonti rinnovabili, incentrando l'attenzione sull'analisi di fattibilità di impianti solari, previsioni di spesa, progettazione tecnica degli interventi.

Ricordiamo poi servizi per l'impiego di dispositivi elettronici che ottimizzano l'uso di macchine e attrezzature e l'installazione di dispositivi a più alta efficienza per la combustione di fonti energetiche non rinnovabili, oltre all'attività di formazione promossa dall'azienda: seminari di formazione presso enti pubblici, aziende private, associazioni di categoria per evidenziare le opportunità di risparmio nei consumi di acqua, gas ed energia elettrica attuando interventi di efficienza energetica.

**Che tipo di contratti offrite? quali sono, a suo parere, quelli più vantaggiosi per le aziende pubbliche? e per le aziende private?**

Proponiamo ai clienti contratti di Finanziamento tramite terzi e formule contrattuali che implicano compensi a seguito di effettivi risultati di risparmio ottenuti con il nostro intervento. Riscontriamo una diffusa reticenza nel settore privato all'adesione di proposte di investimento con FTT. Il motivo di tale reticenza consiste nella disponibilità finanziaria dei privati che preferiscono investire liquidità loro propria piuttosto che delegare a terzi l'investimento.

- **Ci sono degli ostacoli o problematiche legate all'utilizzo di alcune tecnologie?**

Non abbiamo riscontri in merito.



## *Il mercato delle ESCo: Attori a confronto*

Interviste a cura di Micaela Ancora



- **Avete riscontrato o state riscontrando difficoltà nel mercato?**

La difficoltà principale è dovuta alla diffidenza del mercato di fronte alle nuove forme di investimento proposte dalle ESCo. Servirebbe una maggiore informazione delle opportunità e delle evoluzioni normative.