



Il mercato delle ESCo: Attori a confronto

Interviste a cura di Micaela Ancora



Banca

Banca Antonveneta - Coordinamento Commerciale Retail

Giuseppe Bizzotto

- **Che tipo di prodotti finanziari offre la sua banca? strumenti tradizionali o innovativi? Può descriverli per grandi linee evidenziandone i punti più interessanti per i destinatari?**

Banca Antonveneta propone la concessione di anticipo su contratti alle Esco che vogliono mantenere un diretto rapporto, anche finanziario, con il loro cliente. Le Esco stesse fatturano poi l'intervento di ristrutturazione e riconversione energetica e i consumi direttamente (in bolletta) per un certo numero di anni. Inoltre offre la concessione di finanziamento chirografario, in 9 anni con rientri in rate mensili, al condominio che sottoscrive un contratto di servizio energia (così come previsto dal DPR 412/93, la risoluzione 103/98 e la circolare 273/98 del Ministero delle Finanze). Il risparmio energetico e quindi finanziario ottenuti dal condominio con la riqualificazione tecnologica dell'impianto consente ai condomini di rientrare dal finanziamento senza pagare nulla di più di quanto spendevano prima dell'intervento: con il vantaggio di avere un nuovo impianto tecnologicamente all'avanguardia, risparmiare energia e denari e non inquinare l'ambiente.

- **Quando la banca inizia a supportare realmente la ESCo a livello economico?**

Il nostro Istituto delibera ciascun finanziamento dopo aver preso visione dello studio di fattibilità presentato dai consulenti tecnici della Esco e del preventivo di spesa dei suoi installatori professionisti.