

Workshop *ST-ESCOs*



Barriere e potenziale: gli strumenti del progetto *ST-ESCOs*

30 Novembre 2005, Napoli - Palazzo San Giacomo,
Mario Motta, Luca Colasuonno

Barriere e Potenziale...

- Tecnologie solari termiche: sono tecnologicamente mature ed economicamente vantaggiose nel medio/lungo periodo.
- Barriere alla diffusione
 - elevato investimento iniziale
 - diffidenza sulla affidabilità e durabilità
 - scarsa diffusione dell'informazione.



Perchè una ST-ESCO...

... può superare le barriere!!

La ESCo solari, **vendendo energia termica** e non impianti solari, e prendendosi carico delle operazioni di **manutenzione e gestione dell' impianto**, possono superare queste barriere.

→ Aprendo così una strada per una rapida estensione delle installazioni solari termiche in Europa in tutti I potenziali settori.

Cosa può offrire una ESCo solare

- fornire consulenza energetica qualificata
- vendere energia solare ad un prezzo competitivo
- garantire efficienza economica e stabilità del prezzo
- ridurre i costi dell'energia e le emissioni
- fornire tutti i servizi necessari (gestione e manutenzione)
- Assumersi l'onere della scelta tra fornitori di apparecchiature solari con cui collaborare
- garantire sistemi con performance energetiche ottimizzate

Vantaggi per l'utente finale

- Evitare I rischi e gli oneri dell'investimento iniziale
- Ottenere fornitura stabile di energie (sicurezza!)
- Pagare energia termica a prezzo ridotto e stabile
- Evitare problemi legati alla gestione e manutenzione
- Utilizzare il know-how specifico della ESCO
- Avere un unico interlocutore
- Garanzia: la ESCO si assume il rischio

Vantaggi per l'utente finale

- Riduzione della dipendenza da oscillazione prezzi fonti fossili
- Ricaduta in termini di immagine: "Environmental friendly"
- Impulso economia locale

Vantaggi per soggetti *ST-ESCO*

- Il mercato di *ST-ESCOs* rappresenta un nuovo campo di investimento nel settore energetico
- mercato di *ST-ESCOs* mostra enorme potenziale
- Contratti di lungo periodo sono possibili
- Sviluppo e implementazioni di azioni *ST-ESCOs* promuoverà immagine “Environmental Friendly” con influenza sul marketing e indirettamente benefici economici.

Gli strumenti *ST-ESCOs*

- Guide *ST-ESCO*, software, misure di supporto a livello nazionale ed Europeo
- Contratti di lungo periodo sono possibili
- Sviluppo e implementazioni di azioni *ST-ESCOs* promuoverà immagine “Environmental Friendly” con influenza sul marketing e indirettamente benefici economici.

ST-ESCOs – obiettivi e strumenti 1

Trasferire tra i partner del progetto il know how proveniente da esperienze di successo (ad esempio il caso dell'Austria).

Informare gli attori coinvolti, riunendoli e adoperandosi per la creazione di ESCO solari.

Fornire **strumenti** utili per le ST-ESCO:

Guide ST-ESCO per potenziali sviluppatori di ESCO solari, utenti finali e investitori. I contenuti: a) aspetti finanziari, contrattuali, legali e di marketing; b) aspetti tecnici; c) migliori pratiche e raccomandazioni

Software per valutazioni tecnologiche di massima, ed esempi applicativi. Il software permetterà di ottenere i seguenti risultati: 1) analisi completa ad uso interno (ST-ESCOs), 2) report per il cliente e 3) report per le istituzioni finanziarie.

ST-ESCOs – obiettivi e strumenti 2

Elaborare e diffondere una serie di proposte concrete per le necessarie **misure di supporto**, attraverso un **Policy Paper**, a livello nazionale e comunitario. Questo conterrà:

- a) suggerimenti concreti di misure per la promozione di ST-ESCO a livello europeo,
- b) suggerimenti concreti necessari per interventi legislativi a livello nazionale
- c) strategie per impedire lo sviluppo delle cosiddette “WISHCOs” (società che tentano di creare ESCO senza la necessaria esperienza).

Realizzare **studi di pre-fattibilità**, per selezionare i progetti più promettenti da sviluppare, e **studi dettagliati** pronti da implementare da parte di potenziali ST-ESCO.

Alla fine è attesa la stipula di **un contratto in ogni Paese**.

Diffondere i risultati (attraverso il sito internet specificamente creato per le ST-ESCO, brochures, conferenze etc) e ricercare misure di sostegno per la futura creazione di una rete tra le ST-ESCO

ST-ESCo - Benefici per la ESCo solare

- lo sviluppo del mercato delle ST-ESCo rappresenta un nuovo ed innovativo campo di investimento nel settore energetico
- il mercato delle ST-ESCo ha un grande e promettente potenziale
- sono possibili contratti di lunga durata
- gli sviluppatori di ESCO solari raggiungeranno un'immagine di amico dell'ambiente, con effetti diretti sul marketing ed indiretti benefici economici